

W związku z rozwojem Arval Service Lease Polska Sp. z o.o. poszukujemy:

Account Manager Large & IBO

Włoska 24, Warszawa

My, jako globalny pracodawca zobowiązujemy się do:

STYMULOWANIA
**LUDZI
W AKCJI**

WZMACNIANIA
**LUDZI
W AKCJI**

INSPIROWANIA
**LUDZI
W AKCJI**

W NASZYM ZESPOLE BĘDZIESZ ODPOWIADAĆ ZA:

Opieka nad klientem flotowym.

Budowanie i utrzymywanie długofalowych relacji z klientem.

Przygotowywanie ofert dla klientów.

Przyjmowanie i rozwiązywanie reklamacji.

Współpraca z innymi członkami zespołu (w tym z działami operacyjnymi) w celu zapewnienia wysokiego standardu obsługi.

Efektywną współpracę z klientami oraz rentowność kontraktów, aby realizować założone plany.

PROCES REKRUTACYJNY:

1



Aplikacja online

2



Akceptacja CV

3



I etap rekrutacji

4



II etap rekrutacji
(w razie potrzeby)

5



Decyzja

ODEZWIJ SIĘ, JEŚLI:

Posiadasz minimum roczne doświadczenie w pracy z klientami biznesowym.

Posługujesz się językiem angielskim na poziomie średniozaawansowanym (min B2).

Posiadasz umiejętność radzenia sobie w niestandardowych sytuacjach.

Lubisz małą oraz telefoniczną pracę z klientem.

Interesujesz się motoryzacją i rynkiem CFM (mie widziane)

Wykazujeś dobrą znajomość MS Office (mie widziane).

ORAZ JEŚLI WYRÓŻNIA CIĘ:

Posiadanie predyspozycji sprzedażowych.

Łatwość w nawiązywaniu kontaktów.

Proaktywność w podejmowaniu zadań.

Dobra organizacja pracy i umiejętność ustalania priorytetów.

Otwartość na zmiany i dynamika pracy.

A TEGO MOŻESZ OCZEKIWAĆ OD NAS:



Zatrudnienie w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku



Życiową atmosferę pracy w zespole specjalistów i ekspertów



Elastyczne godziny rozpoczęcia pracy



Praca w systemie hybrydowym



Atrakcyjne wynagrodzenie, premie i bardzo bogaty pakiet benefitów



Możliwość wynajęcia samochodu oraz rowerów w ramach programów pracowniczych

PRZEŚLIJ NAM SWOJE CV

Aplikuj

Informujemy, że skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.