

W związku z rozwojem  
Arval Service Lease Polska Sp. z o.o.  
poszukujemy:

## Direct Sales Executive

Włoska 24, Warszawa

My, jako globalny pracodawca zobowiązujemy się do:

STYMULOWANIA  
**LUDZI  
W AKCJI**

WZMACNIANIA  
**LUDZI  
W AKCJI**

INSPIROWANIA  
**LUDZI  
W AKCJI**

### W NASZYM ZESPOLE BĘDZIESZ ODPOWIADAĆ ZA:

Realizację celów sprzedażowych w kanale sprzedaży  
bezporedniej.

Samodzielne prowadzenie procesu sprzedażowego.

Samodzielne prowadzenie procesu obiegu dokumentów  
koniecznych do realizacji transakcji sprzedaży.

### PROCES REKRUTACYJNY:

1



Aplikacja online

2



Akceptacja CV

3



I etap rekrutacji

4



II etap rekrutacji  
(w razie potrzeby)

5



Decyzja

### ODEZWIJ SIĘ, JEŚLI:

Posiadasz minimum roczne doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku (Specjalista ds. Sprzedaży, Obiekt Klienta) oraz zainteresowanie branżą motoryzacyjną.

Dysponujesz rozwiniętymi umiejętnościami sprzedażowymi.

Wyróżnia Cię umiejętność budowania i utrzymywania dobrych relacji.

Wykazujesz się dobrą znajomością pakietu MS Office (w szczególności excel).

Posługujesz się językiem angielskim na poziomie średnio-zaawansowanym (B2).

Szybko adaptujesz się do zmieniającego się środowiska.

### ORAZ JEŚLI WYRÓŻNIA CIĘ:

Komunikatywność.  
Bardzo dobra organizacja pracy.  
Samodzielność.

Wysoka kultura osobista.  
Nastawienie na osiąganie celów zgodnie z przyjętymi terminami.

### A TEGO MOŻESZ OCZEKIWAĆ OD NAS:



Zatrudnienie w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku



Życiową atmosferę pracy w zespole specjalistów i ekspertów



Elastyczne godziny rozpoczęcia pracy



Praca w systemie hybrydowym



Atrakcyjne wynagrodzenie, premie i bardzo bogaty pakiet benefitów



Możliwość wynajęcia samochodu oraz rowerów w ramach programów pracowniczych

### PRZEŚLIJ NAM SWOJE CV

Aplikuj

Informujemy, że skontaktujemy się wyłącznie z wybranymi kandydatami.